



T W E N T Y S E V E N
A M S T E R D A M

Coördinator Sales & Marketing

Fulltime/Parttime

Wij jagen onze dromen na! Zie jij het al voor je? Pal op de Dam werkend in hartje Amsterdam in een bijzondere entourage, ambitieuze doelen nastreven met een jong team? Middels een mysterieuze ingang, belandt je in een verstopte en bijna onwerkelijke oase van luxe.

Bij ons wordt heel snel geschakeld, wij zijn ruimdenkend en creatief. Wij beschikken over de beste spullen en hier werk jij dagelijks mee. Wij zijn klein en dat is onze kracht om onze doelen te bereiken. Door de jaren heen hebben wij door al onze top scorende boetiek hotels, al onze kennis en ervaring doorontwikkeld en verwerkt in onze eigen opleidingstrajecten. De kennis die wij hebben is groot en die delen wij met iedereen die dit wenst! Bij ons zijn er geen grenzen en worden mogelijkheden gecreëerd.

Wie ben jij?

We zoeken een communicatief sterke en hands- on medewerker voor deze veelzijdige functie. Je zal je bezig houden met sales en marketing in de breedste zin en ook ga je onderdeel uit maken van de afdeling reserveringen. We zijn een klein team en daarom vinden we het belangrijk dat je allround inzetbaar bent en precies weet wat er speelt en dus ook weet wat er nodig is.

Je vindt het leuk om zelfstandig aan de slag te gaan en je weet informatie naar je toe te trekken. Je houdt wel van een babbeltje dus rondleidingen geven is jou op het lijf geschreven. Naast het feit dat jij commercieel bent, ben je ook sociaal, hartelijk en kan jij heel snel de beste relatie tot stand brengen. Je hebt een passie voor de hotellerie en houdt de nieuwste trends en ontwikkelingen in de gaten. Door jou kunnen mensen niet wachten om bij ons te gast te zijn en jij brengt ons product bij ons segment gasten precies op de juiste manier onder de aandacht. Jij staat sterk in je schoenen en jij geeft niet op. Je krijgt geen stress van jezelf in moeilijke bochten wringen om het beste resultaat te halen, maar dit maakt jou juist enthousiast over je job.

Wat ga je doen?

- Het onderhouden van relaties met diverse partners, externe relaties en gasten;
- Het behandelen en organiseren van zowel pers als marketing gerelateerde vragen;
- Het up to date houden van de informatie op verschillende websites/externe partijen;
- Het verzorgen van rondleidingen voor een divers segment gasten en (eventuele) partners om een goed beeld te kunnen geven van Hotel TwentySeven en de eindeloze mogelijkheden;
- Onderhouden van het contact met onze VIP gasten en alle pers/journalisten; voor, tijdens en na het bezoek aan het hotel en het restaurant;
- Het verzorgen van rondleidingen, aanspreek persoon bij evenementen;
- Het bedenken, ondersteunen, posten van social media publicaties;
- Het opvolgen en organiseren van verzoeken van gasten. Opvolging na events en verblijf van gasten;
- Ondersteunen van de afdeling reserveringen.

En alles wat je nog meer kan bedenken in de rol van Sales & Marketing and beyond. We zoeken iemand die overal kansen en mogelijkheden ziet en voor het beste resultaat gaat. Het is een veelzijdige en zelfstandige functie, dus we zoeken iemand die van aanpakken weet. In deze functie zal je zowel 's ochtends als 's avonds ingezet kunnen worden en mogelijk ook in het weekend bij events.

Sta je al te springen om te mogen starten in deze functie? Stuur dan snel je CV en motivatiebrief naar hr@hoteltwentyseven.com.

Met vriendelijke groet,

Hotel TwentySeven
hr@hoteltwentyseven.com

For any applicants that are from abroad, please know that we require them to fluently speak and write Dutch as well as English